



Ceres

Selected people in food & agri

Ben jij een commercieel talent die zijn Sales team effectief en efficiënt wil inzetten? Ben jij vertrouwd met de (food)retail? Wil jij een belangrijke schakel zijn in je bedrijf? Dan is deze functie bij Spar Lambrechts iets voor jou.

Spar Lambrechts Field Sales Manager

Ons winkelgedrag is erg veranderd sedert de coronacrisis. De groei van buurtwinkels kwam in een stroomversnelling. Lambrechts is een zelfstandige distributiecentrale voor de professionele uitbaters van voornamelijk Spar superettes en buurtsupermarkten in België. Dagelijks staan 180 medewerkers klaar voor zowat 220 winkeliers en detaillisten. Voor deze winkels is Lambrechts een leverancier maar ook een partner in marketing, sales en ontwikkeling. Omwille van verdere professionalisering is er ruimte voor een Field Sales Manager.

Functie

Je zet de lijnen uit voor je Sales team

- Je geeft dagelijkse leiding aan het Sales team (6 commercieel afgevaardigden). Je bent voor hen het eerste aanspreekpunt en stippelt hun routeplanning uit.
- Je vertaalt en brengt de strategie van Spar Lambrechts naar het sales team en motiveert hen om te groeien en mee te bewegen in de dynamische sector van de voedingsdistributie.
- Je bundelt de uitdagingen waarvoor de winkeliers staan, signaleert die intern en werkt in projecten een oplossing uit, rekening houdend met de marktontwikkelingen.
- Je gaat voor assortimentsoptimalisatie in de winkels en stimuleert de aankoopconcentratie.
- Je maakt deel uit van het Management Team en rapporteert aan de Commercieel Directeur.

Profiel

Sterk commerciële people manager

Functie-eisen

- Je hebt een diploma in een commerciële of economische richting of gelijkwaardig door ervaring.
- Je kan terugkijken op een relevante commerciële buitendienstervaring van enkele jaren in de (food)retail.
- Je kan werken met MS Office.
- Je spreekt Nederlands en kan je ook uitdrukken in het Frans.

Competenties

- Je bent hands-on en werkt graag op tempo.
- Je neemt initiatief en neemt verantwoordelijkheid.
- Je werkt graag samen met mensen en je hebt van nature overtuigingskracht.
- Je bent flexibel en betrokken.

Standplaats

Home Office, onderweg met collega's naar klanten en op kantoor in Tongeren.



Ceres

Selected people
in food & agri

Arbeidsvoorwaarden

- Je komt terecht in een familiaal bedrijf met een informele sfeer waar ingezet wordt op groei en ontwikkeling op basis van jouw sterktes.
- Je kan met je ervaring impact genereren. Er wordt naar jouw inbreng geluisterd.
- Een marktconform salaris met interessante extralegale voordelen zoals bedrijfswagen, groepsverzekering, GSM en laptop wacht op je.

Reageren

Ben je geïnteresseerd? Solliciteer dan via www.ceresrecruitment.be. Voor meer informatie kun je terecht bij Christine Coucke, telefonisch bereikbaar op +32 468 036 887. Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op <https://www.lambrechts.be/nl>.

Spar Lambrechts heeft de werving en selectie voor de vacature Field Sales Manager exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment. Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt deel uit van de procedure.